

Prospection digitale et social selling

VENTE PRESENTIEL 14H INTERMEDIAIRE REF. ALIV-VENTE-002

INFORMATIONS CLES

DUREE	14h (soit 2.0 jour(s))
MODALITE	Presentiel
TARIF	890 EUR HT / personne
GROUPE	De 5 a 12 participants
LANGUE	FR

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Utiliser LinkedIn et les outils digitaux pour générer des leads qualifiés et développer son réseau commercial.

PUBLIC VISE ET PREREQUIS

A QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION

Commerciaux, dirigeants, indépendants

PREREQUIS

Compte LinkedIn actif

PROGRAMME DE LA FORMATION

Programme detaille disponible sur demande. Contactez-nous pour recevoir le programme complet de cette formation.

ACCESSIBILITE

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Contactez notre referent handicap pour toute demande d'adaptation.